

STRUKTURIERT VORBEREITET | PRAXISNAH BEGLEITET

6 MONATE (86 UE) • EINZELCOACHING • 100 % FÖRDERFÄHIG ÜBER AVGS

Der Schritt in die Selbstständigkeit erfordert mehr als eine gute Idee – entscheidend ist eine klare Vorbereitung und die Fähigkeit, fundierte Entscheidungen zu treffen. **Unser Coaching unterstützt Sie dabei, Ihre Geschäftsidee gezielt weiterzuentwickeln**, realistisch zu bewerten und Schritt für Schritt in die Umsetzung zu bringen. Im Mittelpunkt steht eine praxisnahe Vorbereitung auf alle zentralen Anforderungen einer Existenzgründung: von der Entwicklung der Geschäftsidee hin zur langfristigen Ausrichtung.

Das Coaching ist als **individuelles Einzelcoaching** konzipiert und ermöglicht eine passgenaue Ausrichtung auf Ihr konkretes Vorhaben. Ergänzend werden digitale und KI-gestützte Werkzeuge eingesetzt, um Recherche, Planung und Entscheidungsprozesse gezielt zu unterstützen.



MODULE & INHALTE

10 UStd

Modul | Potenzialanalyse & Unternehmerpersönlichkeit

Reflexion persönlicher Stärken und Entwicklung eines unternehmerischen Selbstverständnisses.

Inhalte: Zielklärung, Reflexion von Stärken/Schwächen, Unternehmerisches Mindset, Zeit- und Selbstmanagement, Resilienztraining u.a.

14 UStd

Modul | Geschäftsidee & Marktanalyse

Entwicklung einer umsetzbaren Geschäftsidee inklusive USP und Analyse des Zielmarktes.

Inhalte: Ideengenerierung und Ideenscreening, Zielgruppenanalyse, Konkurrenzanalyse, SWOT-Analyse, Business Model Canvas, u.a.

16 UStd

Modul | Businessplan & Finanzplanung

Erstellung eines vollständigen Businessplans und Kalkulation realistischer Finanzszenarien.

Inhalte: Struktur Businessplans, Finanzplanung, Rentabilitätsvorschau, Liquiditätsplanung, Förderprogramme, Gründungszuschuss u.a.

12 UStd

Modul | Rechtsform, Steuern & Behördengänge

Verstehen der steuerlichen und sozialversicherungsrechtlichen Rahmenbedingungen.

Inhalte: Vergleich der Rechtsformen, steuerliche Grundlagen, Sozialversicherung, Rentenpflicht, Krankenversicherung, Gewerbeanmeldung u.a.

12 UStd

Modul | Marketing & Kundengewinnung

Erarbeitung einer strategischen Marketingplanung und deren Umsetzungsmöglichkeiten.

Inhalte: Marktpositionierung, Branding, Marketingplan, Social Media, Website, Akquise-Strategien, Verkaufsgespräch u.a.

10 UStd

Modul | Organisation & Buchhaltung

Einrichtung interner Strukturen und Einführung in Buchhaltung und Steuern.

Inhalte: Aufbauorganisation, Prozesse im Betrieb, Buchhaltung, Steuern, Abgaben, Fristen, Rechnungsstellung, Mahnwesen u.a.

12 UStd

Modul | Sicherung der Selbstständigkeit

Entwicklung langfristiger Strategien sowie Risikomanagement und Weiterbildung.

Inhalte: Strategische Weiterentwicklung, Weiterbildung & Kompetenzaufbau, Krisenbewältigung, Netzwerkpflege, Ziele & Visionen u.a.

ALLGEMEINE HINWEISE

Dauer: Die Maßnahme umfasst 86 UE à 45 Minuten und wird als Einzelcoaching im Rahmen unserer Ausbildungszeiten von Mo. - Fr. von 08.00 - 16.00 Uhr durchgeführt.

Voraussetzung: mindestens Sprachniveau B2, PC-Kenntnisse



Wir beraten Sie gerne persönlich!
www.cfn-web.de

CFN gGmbH - Eine Idee besser

AZAV

Zugelassener
Träger



Die hier aufgeführten Bildungsangebote der CFN - Corporate future Network gGmbH sind zugelassen nach AZAV.